

## Wir suchen eine/n Sportkaufmann/frau im Vertrieb für Sportsoftware (unbefristet/Vollzeit/100% remote) (m/w/d)

Du hast eine Ausbildung zum Sportkaufmann/frau durchlaufen und willst Dein Kommunikationstalent zukünftig im Vertrieb einsetzen? Dann suchen wir Dich als hochmotivierten und ergebnisorientierten Vertriebsmitarbeiter für unser Team. Als Sportkaufmann/frau hast du Spaß an telefonischer Kommunikation und Umgang mit Kunden und kannst Vorort im Büro in Frankfurt oder 100% Remote von zu Hause arbeiten. Wenn Du also runter willst von der Trainingsfläche, ohne den Bezug zum Sport zu verlieren, dann komm in unser Team.

### Dein neuer Arbeitgeber:

Als innovatives Sport-Techunternehmen unterstützt ATHLYZER Sportvereine dabei, die Chancen der Videoanalyse für sich zu nutzen und so langfristig erfolgreiche Athleten und Teams zu entwickeln. Unsere Software richtet sich zum einen an die Sportlichen Leiter:innen und Trainer:innen die systematische Videoanalysen durchführen und zum anderen an die Marketing- und

Social-Media-Beauftragten im Verein, die über Highlight-Videos zusätzliche Sponsoren und damit Einnahmen für den Sportverein generieren wollen. Die Software ist für MAC, WINDOWS, iOS oder ANDROID Betriebssysteme geeignet und wird als Lizenzmodell im Rahmen eines Abonnements angeboten, daher ergeben sich sehr interessante Verdienstmöglichkeiten.



### Deine Verantwortlichkeiten:

- Du baust aktiv Kontakte zu Trainer:innen in Sportvereinen in der DACH-Region auf - mit dem Fokus auf Ballsportarten.
- Du generierst Leads durch Networking und in der Kaltakquise per Telefon und Email.
- Du baust Beziehungen zu Prospects und bestehenden Kunden auf und motivierst diese zu Erst- bzw. Folgeabschlüssen.
- Potenziellen Interessenten bietest Du Software-Demonstrationen unserer Analysesoftware sowie kostenlose Testmöglichkeiten an, mit anschließendem Follow-up.

- Du entwickelst ein gutes Verständnis für die Funktionen und Vorteile unserer Software und kommunizierst diese effektiv weiter.
- Du planst Deine Vertriebsaktivitäten und erreichst Deine gesteckten Absatzziele.
- Du nimmst vereinzelt an Messen und Veranstaltungen teil, um unsere Software zu präsentieren.

### **Anforderungen an Dich:**

- sehr gute Kommunikationsfähigkeiten,
- sicherer Auftritt und Verhandlungskompetenzen,
- gute zwischenmenschliche Fähigkeiten,
- Interesse am Direktverkauf und hohe Motivation die gesteckten Verkaufsziele zu erreichen,
- ein bereits existierendes Netzwerk zu Entscheidern in Sportvereinen wäre von Vorteil,
- Leidenschaft für den Sport und ein Verständnis für die Wichtigkeit von Taktik und Strategie in verschiedenen Sportarten ist sehr hilfreich.

### **Deine Vorteile:**

- 100% remote Arbeit möglich,
- vorwiegend flexible Arbeitszeiten,
- attraktives Grundgehalt,
- Erfolg wird variabel vergütet.

Mach jetzt den ersten Schritt und sende uns Deinen Lebenslauf und ein Motivationsschreiben. Wir freuen uns von Dir zu hören.

### **Du bist interessiert, dann nimm Kontakt zu uns auf:**

E-Mail Bewerbung an:  
ATHLYZER GmbH  
Janos Koschwitz  
janos.koschwitz@athlyzer.com

