

Wir suchen eine/n freien Mitarbeiter:in im Vertrieb für Sportsoftware (Teilzeit/100% remote) (m/w/d)

Nutze Dein Kommunikationstalent als Trainer:in und starte mit ATHLYZER eine Vertriebskarriere als freie/r Mitarbeiter:in. Du bist ein/e Netzwerker:in und suchst nach einer Möglichkeit, Deine sportlichen und finanziellen Ziele zu verbinden?

Wir suchen im Bundesgebiet nach vertriebsorientierten Trainer:innen und Sportstudent:innen, die ihr Talent in einem dynamischen Start-up im Rahmen einer Nebentätigkeit einbringen wollen.

Dein neuer Arbeitgeber:

Als innovatives Sport-Techunternehmen unterstützt ATHLYZER Sportvereine dabei, die Chancen der Videoanalyse für sich zu nutzen und so langfristig erfolgreiche Athleten und Teams zu entwickeln. Unsere Software richtet sich zum einen an die Sportlichen Leiter:innen und Trainer:innen die systematische Videoanalysen durchführen und zum anderen an die Marketing- und

Social-Media-Beauftragten im Verein, die über Highlight-Videos zusätzliche Sponsoren und damit Einnahmen für den Sportverein generieren wollen. Die Software ist für MAC, WINDOWS, iOS oder ANDROID Betriebssysteme geeignet und wird als Lizenzmodell im Rahmen eines Abonnements angeboten, daher ergeben sich sehr interessante Verdienstmöglichkeiten.



Deine Verantwortlichkeiten:

- Neukundengewinnung und Beratung von Trainer:innen
- Vereinbarung von Kundenterminen
- Durchführung von Software Demos – on site und online
- Beta testing neuer Funktionen in der Software
- First-level support z.B. während Turnieren

Unsere Anforderungen:

- Erfahrung als Trainer:in – idealerweise mit Interesse an Videoanalyse,
- alternativ Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten im Bereich Sport-Tech,
- gutes Netzwerk in einer oder mehreren Sportarten – vorzugsweise Teamsportarten,
- sehr gute Kenntnisse der deutschen Sprache, sowohl mündlich als auch schriftlich,
- hohes Maß an Selbständigkeit, Zuverlässigkeit und Integrität - bei freier Zeiteinteilung,
- freundliche Umgangsformen.

Wir bieten:

- ein attraktives Provisionsmodell mit guten Verdienstmöglichkeiten,
- ein innovatives Arbeitsumfeld in einem dynamischen Start-up,
- vertriebsorientierte Produkt-/Softwareschulung,
- flache Hierarchien und ein sehr gutes Betriebsklima,
- freie Zeiteinteilung inkl. working from home.

Du bist interessiert, dann nimm Kontakt zu uns auf:

E-Mail Bewerbung an:
ATHLYZER GmbH
Olaf Mieske
olaf.mieske@athlyzer.com

