

Genuport

Genuport Trade GmbH

Sales Representative (m/w/d) für die Betreuung von Fitnessstudios und Nutrition-Stores

Einleitung

Die Genuport Trade GmbH ist die führende Vertriebsorganisation für internationale Markenartikel. Wir importieren und vermarkten Lebensmittel aus mehr als 30 Ländern und konzentrieren uns dabei auf impulsgebende Marken aus dem Premiumbereich „Food“ und „Sports and Functional Nutrition“. Unser Jahresumsatz beläuft sich auf rund 150 Mio. EUR mit ca. 50 nationalen und internationalen Marken – darunter Marabou, Daim, Ovomaltine, Del Monte sowie Multipower, Champ, Isostar und Multablen.

Für unsere Produkte im Bereich Sports Nutrition suchen wir ab sofort zwei

Sales Representative (m/w/d) für die Betreuung von Fitnessstudios und Nutrition-Stores

Ihre Aufgaben

Sie betreuen in unserem Vertriebsgebiet **NRW (Dortmund, Düsseldorf, Essen, Köln, etc.)** oder in unserem Vertriebsgebiet **Nördliches Bayern (Erlangen, Nürnberg, Regensburg, Würzburg, etc.)** und **Südliches Ostdeutschland (Chemnitz, Dresden, Halle, Leipzig, etc.)** unsere bestehenden Kunden vor Ort. Dabei bauen Sie persönliche Kontakte auf, bringen die Vorteile unserer Produkte auf den Punkt und machen unsere Marken erlebbar. Ebenso sorgen Sie für die Sichtbarkeit und Verfügbarkeit unserer Produkte. Durch eine gute Marktbeobachtung schaffen Sie sich einen Überblick über potentielle Neukunden und bauen durch Direktansprache Ihren Kundenstamm sukzessive aus. Unterstützend wirken Sie bei der Erfassung von Bestellungen mit und stellen die reibungslose Abwicklung sicher.

Kurzum: Sie sind ein zielorientierter Vertriebsprofi oder haben Verkaufstalent, der die Sensibilität für die Bedürfnisse der Kunden versteht und eine Affinität für den Sport und die Sporternährung mitbringt.

Ihr Profil

Sie sind eine erfahrene Vertriebspersönlichkeit und kennen entweder den Fitnessmarkt und haben Kontakte in dieser Branche oder eine hohe Affinität zu Sports/Nutrition Food.

ODER: Sie sind Leiter eines Fitnessstudios und suchen den Einstieg in den Sales Bereich.

Ihr Lebensmittelpunkt liegt in einem der genannten Vertriebsgebiete oder Sie sind bereit, dorthin zu ziehen. Sie arbeiten gerne selbständig, können sich gut organisieren und andere überzeugen. Das Kundengespräch und Reisen sowie der vertriebliche Erfolg motivieren Sie.

Gute Gründe für Genuport

Gestaltungsspielraum. Wir bieten ein dynamisches und wachsendes Umfeld.

Weiterentwicklung. Persönliche und berufliche Entwicklung sind gleichermaßen fester Bestandteil unserer Kultur.

Spannende Kunden. Unsere zu betreuenden Marken sprechen für sich.

Flache Organisationsstruktur. Bei uns finden Sie flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.

Attraktives Gehaltsmodell. Wir zahlen fair und leistungsgerecht.

Jetzt bewerben!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltswunsch und Verfügbarkeit per PDF (max 1,5 MB) an unsere HR-Consultants von Barga und Partner info@vonbargenundpartner.de.

Mehr Informationen zu Genuport unter www.genuport.de.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!