

Wir – ein junges Unternehmen aus dem Bereich der Medizintechnik/Biomechanische Konzepte – suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Verkäufer/in im Außendienst (m/w)
Referenznummer 201006-18

Inhaltliche Schwerpunkte der Tätigkeit sind die Kinematik und ihre Integration mit EMG sowie Kraftmessung und Druckverteilung. Wir suchen einen Netzwerker, der seine Begabung Menschen zusammen zu führen nutzen möchte, um unsere Kunden aus Forschung und Wissenschaft für unser Produktportfolio zu begeistern. Es gilt ein leistungsstarkes und zuverlässiges Netzwerk zwischen Kunden, Lieferanten und unserem Unternehmen aufzubauen. Es handelt sich im Wesentlichen um eine Reisetätigkeit, zumal die persönliche Beziehung zu unseren Kunden die Grundlage unserer gesamten Verkaufsarbeit ist. Die Erstellung und Umsetzung von Marketingkonzepten gehört genauso dazu wie die zuverlässige Dokumentation und Pflege der Kontakte. Auch die Beziehungspflege und Verhandlungsführung mit unseren Lieferanten ist ein wichtiger Schwerpunkt der Tätigkeit.

Anforderungen:

- Sie sind motiviert, engagiert, kommunikativ, haben einen selbständigen, eigenverantwortlichen Arbeitsstil und sind an einer dauerhaften, verbindlichen Stellung interessiert.
- Sie sind bereit, sich mit Nachdruck für Ihre Konzepte und Produkte einzusetzen und nehmen die Herausforderung an, diesen komplexen Markt mit Biss und Ausdauer zu erschließen, um neue Kunden und Absatzfelder zu gewinnen.
- Sie bringen eine hohe Belastbarkeit und Flexibilität mit und haben augenscheinlich Spaß daran, im Netzwerk mit innovativen Ideen bestehende Kunden zu betreuen, neue Kunden zu gewinnen und neue Kundensegmente zu erschließen.
- Sie verfügen über perfekte Umgangsformen, gutes Verhandlungsgeschick, Überzeugungskraft und ein sicheres Auftreten.
- Sie sind bereit sich ständig persönlich weiter zu entwickeln und sich die fachlichen Voraussetzungen so schnell wie möglich anzueignen.
- Sie besitzen perfekte Englischkenntnisse in Wort und Schrift, da die meisten unserer Lieferanten aus dem Ausland/Übersee und unsere Kunden aus ganz Europa kommen.
- Sie besitzen einen Führerschein.

Bitte übersenden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Referenznummer, des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen an s.brittner@velamed.com.